

Кезеңі	Күні	Форматы	Сипаттамасы
<b>Қатысушыларды тіркеу</b>	6 наурыз – 23 наурыз	Онлайн	Бағдарламаға қатысушыларды тіркеу
<b>ЦентрКредит Банкінен вебинар</b>	26 наурыз	Онлайн вебинар Zoom-мен	Жоба мен конкурстың басталуын ресми жариялау
<b>Модуль 1: Қаржы</b>	27 наурыз – 7 сәуір  1-вебинар - 27 наурыз 2-вебинар - 31 наурыз 3-вебинар - 3 сәуір 4-вебинар - 7 сәуір	Онлайн вебинар Zoom-мен	Модуль тақырыбына арналған 3 вебинар:  1. Бизнес-жоспардың құрылымы және жалпы бюджет 2. Операциялық шығындар және өзіндік құн 3. Қаржылық модель және қаржылық талдау  1 қосымша вебинар: Тәуекелдерді талдау, бағалау және типтік қателер  Модульдің өтуін растауға арналған міндетті тест (10 сұраққа дейін)
<b>Mastercard ұсынған вебинар</b>	10 сәуір	Онлайн вебинар Zoom-мен	«Сіздің бизнесіңіздің күнделікті төлемдерін Mastercard Business-пен қалай жеңілдетуге болады» тақырыбындағы вебинар
<b>Модуль 2: Маркетинг</b>	14 сәуір – 24 сәуір  1-вебинар - 14 сәуір 2-вебинар - 17 сәуір 3-вебинар - 21 сәуір 4-вебинар - 24 сәуір	Онлайн вебинар Zoom-мен	Модуль тақырыбына арналған 3 вебинар:  1. Нарықты талдау: нысаналы аудитория, бәсекелестер және нарық көлемі 2. Өнім стратегиясы: өнім желісі, бірегей сауда ұсынысы 3. Ілгерілету стратегиясы: ілгерілету арналары, жарнама, PR  1 қосымша вебинар: Бизнес үшін AI пайдалану  Модульдің өтуін растауға арналған міндетті тест (10 сұраққа дейін)

<b>Модуль 3: Сату</b>	28 сәуір – 8 мамыр 1-вебинар - 28 сәуір 2-вебинар - 1 мамыр 3-вебинар - 2 мамыр 4-вебинар - 8 мамыр	Онлайн вебинар Zoom-мен	Модуль тақырыбына арналған 3 вебинар: 1. Сату стратегиясын әзірлеу және сату процесін ұйымдастыру 2. Баға белгілеу стратегиялары 3. Сату көлемінің болжамы.  1 қосымша вебинар: Сатуды автоматтандыру  Модульдің өтуін растауға арналған міндетті тест (10 сұраққа дейін)
<b>ЕҚДБ ұсынған вебинар</b>	30 сәуір	Онлайн вебинар Zoom-мен	«Бизнес менторинг: өсуді жылдамдату және қателіктерді болдырмау» тақырыбындағы вебинар
<b>ЦКБ ұсынған вебинар</b>	12 мамыр	Онлайн вебинар Zoom-мен	«Бизнеске арналған банк өнімдеріне арналған қысқаша курс» тақырыбындағы вебинар
<b>Q&amp;A сессиялары</b>	15 мамыр 19 мамыр	Онлайн вебинар Zoom-мен	«Қаржы» модулі бойынша Q&A 1 онлайн сессиясы «Маркетинг» және «Сату» модульдері бойынша Q&A 1 онлайн сессиясы  Неғұрлым ерекше ұсыныстар беру және сұрақтарға жауап беру үшін Сарапшылар модуль тақырыптары бойынша 2 топтық Q&A сессиялары үшін қолжетімді болады.
<b>Өтінімдерді жинау</b>	9 мамыр – 22 мамыр	Онлайн	Конкурсқа қатысуға өтінімдер (бизнес-жоспар) жинау
<b>Жұмыстарды бағалау</b>	23 мамыр – 1 маусым	-	Құзыретті тәуелсіз қазылар алқасының бизнес-жоспарды бағалауы
<b>Форум және марапаттау</b>	7 маусым	Алматы қаласында марапаттау рәсімі (форум)	Панельдік сессиялар Жеңімпаздарды жариялау және марапаттау Гранттар мен қосымша сыйлықтар тапсыру

Этапы	Дата	Формат	Описание
<b>Регистрация участниц</b>	6 марта – 23 марта	Онлайн	Регистрация участниц на программу
<b>Вебинар от Банк ЦентрКредит</b>	26 марта	Онлайн вебинар в Zoom	Официальное объявление старта проекта и конкурса
<b>Модуль 1: Финансы</b>	27 марта – 7 апреля 1 вебинар - 27 марта 2 вебинар - 31 марта 3 вебинар - 3 апреля 4 вебинар - 7 апреля	Онлайн вебинар в Zoom	3 вебинара на тему модуля:  1. Структура бизнес-плана и общий бюджет 2. Операционные затраты и себестоимость 3. Финансовая модель и финансовый анализ  1 дополнительный вебинар: Анализ, оценка рисков и типичные ошибки  Обязательный тест для подтверждения прохождения модуля (до 10 вопросов)
<b>Вебинар от Mastercard</b>	10 апреля	Онлайн вебинар в Zoom	Вебинар на тему "Как упростить ежедневные платежи вашего бизнеса с Mastercard Business"
<b>Модуль 2: Маркетинг</b>	14 апреля – 24 апреля 1 вебинар - 14 апреля 2 вебинар - 17 апреля 3 вебинар - 21 апреля 4 вебинар - 24 апреля	Онлайн вебинар в Zoom	3 вебинара на тему модуля:  1. Анализ рынка: целевая аудитория, конкуренты и объем рынка 2. Продуктовая стратегия: продуктовая линейка, уникальное торговое предложение 3. Стратегия продвижения: каналы продвижения, реклама, PR  1 дополнительный вебинар: Использование AI для бизнеса

			Обязательный тест для подтверждения прохождения модуля (до 10 вопросов)
<b>Модуль 3: Продажи</b>	28 апреля – 8 мая 1 вебинар - 28 апреля 2 вебинар - 1 мая 3 вебинар - 2 мая 4 вебинар - 8 мая	Онлайн вебинар в Zoom	3 вебинара на тему модуля: 1. Разработка стратегии продаж и организация процесса продаж 2. Стратегии ценообразования 3. Прогноз объемов продаж.  1 дополнительный вебинар: Автоматизация продаж  Обязательный тест для подтверждения прохождения модуля (до 10 вопросов)
<b>Вебинар от ЕБРР</b>	30 апреля	Онлайн вебинар в Zoom	Вебинар на тему "Бизнес менторинг: как ускорить рост и избежать ошибок"
<b>Вебинар от БЦК</b>	12 мая	Онлайн вебинар в Zoom	Вебинар на тему "Краткий курс введения в банковские продукты для бизнеса"
<b>Сессии Q&amp;A</b>	15 мая 19 мая	Онлайн вебинар в Zoom	1 онлайн сессия Q&A по модулю "Финансы" 1 онлайн сессия Q&A по модулям "Маркетинг" и "Продажи"  Эксперты будут доступны для 2-х групповых Q&A сессий по темам модуля, чтобы дать более специфические рекомендации и ответить на вопросы.
<b>Сбор заявок</b>	9 мая – 22 мая	Онлайн	Сбор заявок (бизнес-планов) на участие в конкурсе
<b>Оценка работ</b>	23 мая – 1 июня	-	Оценка бизнес-планов компетентным независимым жюри
<b>Форум и награждение</b>	7 июня	Церемония награждения в г. Алматы (форум)	Панельные сессии Объявление и награждение победителей Вручение грантов и дополнительных призов