



ШОБ клиенттеріне арналған акция

Apple Wallet және Google Pay жүйелеріне
арналған электронды бейілділік карталары



Табыс табуға көмектесетін жеке бейілділік бағдарламаңызды іске қосыңыз

Платформа нақты бейілділік карталарын, купондар мен абонементтерді Apple Wallet және Google Pay жүйелеріне арналған электронды карталарға алмастыруға мүмкіндік береді.

Клиент маркетингтің немесе техникалық маманның қатысуынсыз сервисті ең көп дегенде 5 минутта теңшей алады.

kelback



Бұл қалай жұмыс істейді?

Бейілділік карталары клиенттердің телефондарының стандарт қолданбаларында сақталады:



Apple Wallet
(iOS)



Google Wallet
(Android)



PWA

(Progressive Web App)
Прогрессивті веб-қолданбалар — толыққанды мобильді қолданба ретінде жұмыс істейтін веб-сайттарды жасауға мүмкіндік беретін технология.

Apple Wallet және Google Pay қолданбаларын орнатудың қажеті жоқ, олар iOS және Android операциялық жүйелерінде стандарт қолданба ретінде **алдын ала орнатылған**.



Проблема



Клиенттер бір рет келіп,
қайта оралмайды



Жеке бейілділік қолданбасын жасау
клиенттерге **тым қымбатқа түседі**



Үлкен коалициялық бейілділік
бағдарламаларын **шағын**
контрагенттер **қызықтырмайды**

Шешім

kel**o**back



Біз біржолғы клиенттерді **алғашқы**
келген сәттен-ақ **тұрақты клиентке**
айналдырамыз



Біз жеке бейілділік қолданбасындағыдай
функционалды ұсынамыз, **өзірлеуге**
қосымша шығын қажет емес



Біз шағын бизнестің қажеттіліктерін
білеміз және **сенімді шешім ұсынамыз**

Бес негізгі міндет

kelback



Кіріс ағынын
арттыру



Конверсияны
арттыру
(кірді/сатып алды)



Орташа чек
көлемін
арттыру



Клиентті
қайта сауда жасауға
ынталандыру



Клиентті
жанкүйерге
айналдыру

1. Клиент ағынын арттырамыз

kelback



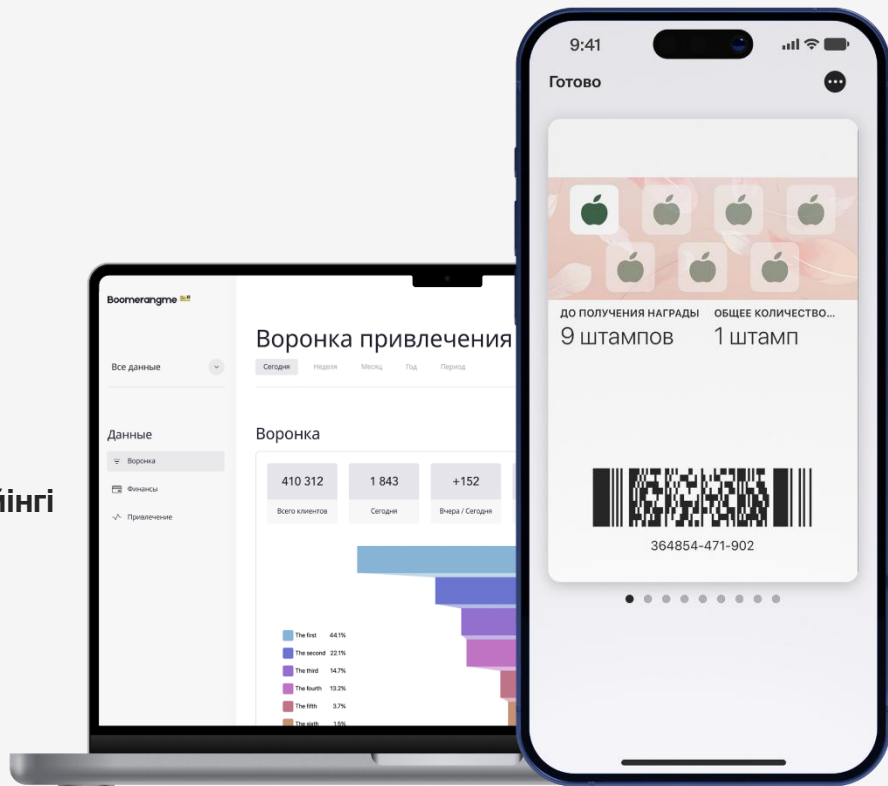
Электронды купондар

Купондарды барлық жарнама арнасына теңшеңіз



Әрбір арнаның тиімділігін жеке-жеке теңгеге дейінгі дәлдікпен бағалаңыз.

- Boomerang жарнамада карта генерациялауға сілтемені орналастыруға мүмкіндік береді
- Бейілділік картасын шығару арқылы жарнаманың тиімділігін бақылауға болады



2. Конверсияны арттырамыз



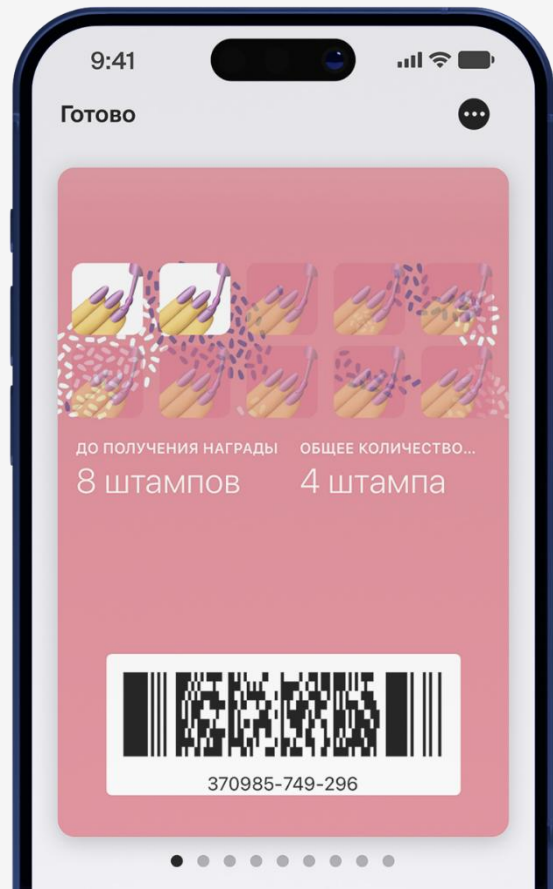
Клиенттерді акцияға тарту арқылы конверсияны арттырамыз.

Кез келген сценариймен акция жасап, жеке дизайныңызды, логотипіңізді және байланыс деректеріңізді қосыңыз.



Кез келген акция идеясына келесілер қолайлы:

- Мөртаңбалары бар жинақтаушы карта
- Кешбэк картасы
- Электронды абонемент
- Жинақтаушы жеңілдік картасы
- Электронды купон



3. Орташа чек көлемін арттырамыз

kelback



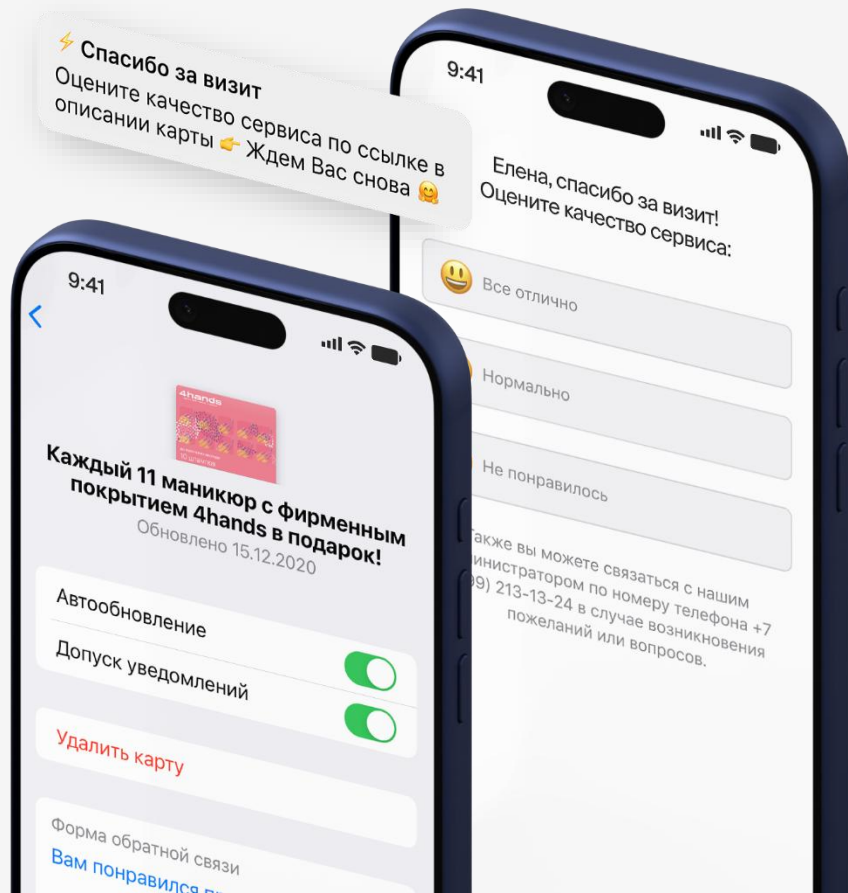
Акция талаптары арқылы орташа чек көлемін арттырамыз. Мысалы, клиенттің чегінде 1000 теңгеден бастап мөртаңба беріңіз.



Тегін кері байланыс алу арқылы әр клиентті ұстап қаламыз.



Сонымен қатар карта сипаттамасындағы сілтеме арқылы өтіп, сервис туралы **пікір қалдыруға** болады.



4. Клиенттерді қайта сауда жасауға ынталандырамыз



Автоматты хабарламалар

Сізге қайта жазылуды клиенттердің есіне саламыз. Бұл қызмет автоматты түрде және **PUSH** арқылы тегін жүзеге асырылады



Мақсатты хабарламалар

Барлық клиент базасына немесе тек қажетті сегментке PUSH-хабарлама жіберіңіз.



Орналасқан жеріңізден 100 метр радиуста жіберілетін PUSH-хабарламалар

Клиенттер салоныңызға жақын болған кезде оларға PUSH-хабарламалар жіберіңіз

kel^oback

Пора записаться на маникюр сейчас
Прошел месяц с момента последнего посещения. Ждем Вас!

Пора записаться на эпиляцию сейчас
Прошел месяц с момента последнего посещения. Ждем Вас снова!

Пора записаться на массаж сейчас
Прошел месяц с момента последнего посещения. Ждем Вас снова!

Спасибо за визит сейчас
Оцените качество сервиса по ссылке в описании карты. Ждем Вас снова!



Работает на Boomerangme.cards

5. Клиенттерді адал жанкүйерге айналдырамыз

Рефералды бағдарлама арқылы клиенттерді адал жанкүйерге айналдырамыз Клиенттеріңізді сату жөніндегі менеджерлеріңізге айналдырамыз.

Олар мына мүмкіндіктерге ие болады:



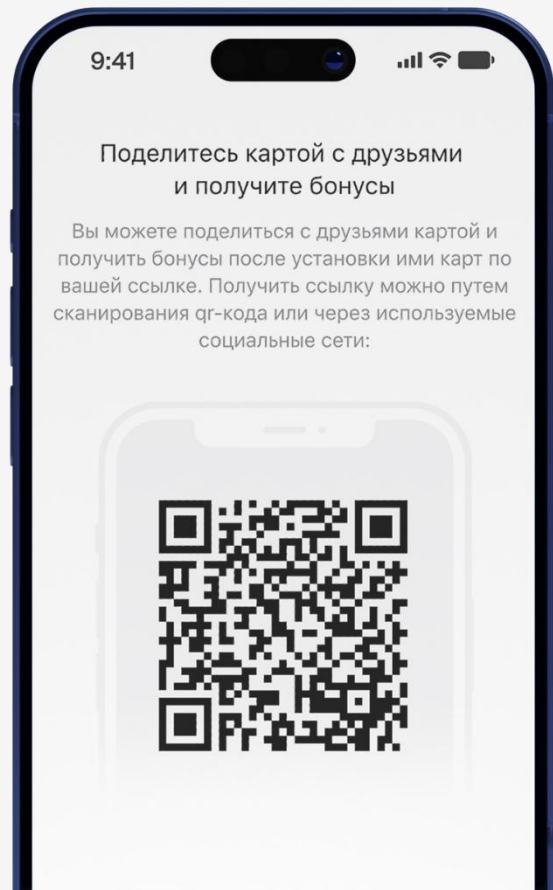
Картаны тікелей құрылғыдан бөлісуге болады (қолданбаны орнатудың, тіркелудің немесе SMS жіберудің қажеті жоқ)



Алушы өз картасын шығарады (бейілділік бағдарламасына қосылып, CRM жүйесіне жаңа клиент ретінде енгізіледі)



Алғаш рет келу ақысын төлегеннен кейін, досын шақырғаны үшін **мөртаңба алады**.

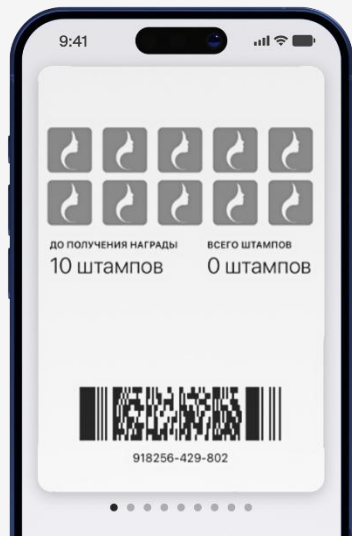


Икемді жүйе



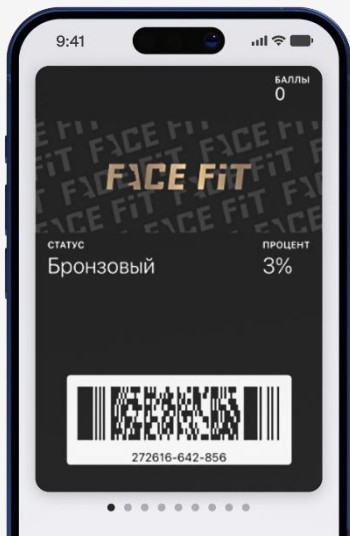
Жинақтаушы мөртаңба-карталары

10 процедураны өтіп, 11-ші
процедураны сыйлыққа алу
механикасы бойынша
жұмыс істейді.



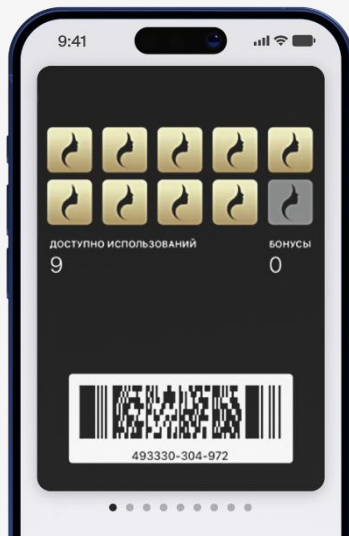
Cashback карталары

Клиентке оның балансы
көрсетіледі және қызмет ақысын
төлеген кезде ұпайларды
қолдануға мүмкіндік беріледі.



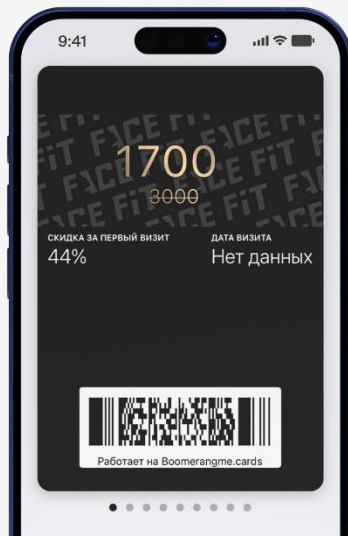
Электронды абонементтер

Бірнеше рет келу ақысын пакет
ретінде сатыңыз. Абонемент
клиентке әлі қанша рет келуге
болатынын көрсетеді.



Электронды купондар

Бірінші рет келгені үшін бонус беру
арқылы клиенттерді тартып,
оларды автоматты түрде сауда
жасауға ынталандырыңыз.



Бізбен бірге ие болатын мүмкіндіктеріңіз

kel**back**



Клиенттеріңізбен достасу:

- бейілділік бағдарламасын іске қосыңыз;
- акцияларды теңшеңіз;
- коммуникацияны құрыңыз.



Жаңа клиенттер тауып, қазіргі клиенттердің кетуін азайту:

- сыйлық карталарын іске қосыңыз;
- жаңа арналар арқылы сатуды бастаңыз.



Кірісті арттыру:

- орташа чек көлемін көбейту;
- шығынды азайту;
- келу жиілігін арттыру.



Талдау және басқару:

- цифрлық клиент базасы;
- сегменттеу;
- аналитика;
- автоматтандыру.



kelback

Клиенттеріңізді
бірінші байланыстан-ақ
тұрақты клиентке
айналдырыңыз